

「自動車販売業界に携わって28年。車のことならどんな相談にも乗るアドバイザーです」と自認するのは中古車などの注文販売専門店ブーブーオークション（岐阜市細畑）の栗本佳孝店長（46）。社長を

## 近況

務める自動車輸送の美栗陸送（大垣市）を母体に昨年5月立ち上げた。

在庫車は1台も持たず、顧客の注文に応じてオークションで探してくるユニークなスタイルを取っている。「その

## 車の相談「無料で対応」

機能が本当に必要ですか、などとアドバイスすることも。顧客でなくても車の相談なら無料で対応します」と話す。

車の選び方を変えるだけで生涯で経費は1千万円も違うという。「業界人には当然でも、一般の人は知らないことが多いことに気付いた」とノウハウを詰め込んだ本を出版した。「車離れと言われているが車の喜びを伝えたい」

